

Kariane de Nazaré Albuquerque Silva

Goianira – GO | (62) 98401-7398 | CNH A e B

OBJETIVO

Atuar em posição estratégica nas áreas Comercial, Marketing ou Desenvolvimento de Negócios, contribuindo para crescimento de receita, expansão de mercado e melhoria de performance através de análise de dados e estratégias orientadas a resultados.

RESUMO EXECUTIVO

Profissional com experiência consolidada em desenvolvimento de novos negócios, vendas consultivas e expansão de mercado em empresa de grande porte. Vivência em prospecção estratégica, gestão de carteira e negociação orientada a metas. Complementa atuação comercial com conhecimentos em marketing digital, gestão de tráfego pago, criação de sites e análise de indicadores com Microsoft Power BI, unindo visão comercial e analítica para geração de resultados sustentáveis.

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

- Refrescos Bandeirantes Indústria e Comércio Ltda (2021 – 2024)
- Desenvolvedora de Novos Negócios – Prospecção estratégica, expansão de carteira, negociação e acompanhamento de indicadores de performance.
- Consultora de Vendas – Gestão de relacionamento, retenção e cumprimento de metas comerciais.
- Ativadora de Mercado – Execução estratégica no ponto de venda e fortalecimento de marca.
- Brasil Telecom Call Center (2020) – Atendimento, retenção e negociação com foco em conversão.

EXPERIÊNCIA COMPLEMENTAR

- Web Designer – Desenvolvimento de sites institucionais e páginas de vendas com foco em conversão.
- Gestão de Tráfego Pago – Planejamento, execução e otimização de campanhas orientadas a ROI.
- Análise de Dados – Construção de dashboards e acompanhamento de indicadores utilizando Microsoft Power BI.

FORMAÇÃO ACADÊMICA

Ensino Médio Completo. Superior em Administração – Curso trancado.

CERTIFICAÇÕES E COMPETÊNCIAS

- Certificação Microsoft Power BI
- Marketing Digital e Estratégias de Vendas
- Prospecção e Desenvolvimento de Mercado
- Análise de Indicadores e Performance Comercial